

hilft diese Strategie wenig. Und so rufen sie lieber einen wie Schumann.

„Die Kommunikation mit den Chefs läuft über externe Dienste wie LinkedIn oder WhatsApp“, sagt Schumann. „Sonst könnten Täter, die in die IT-Systeme eingedrungen sind, beim Austausch via Firmen-E-Mail mitlesen, was wir planen.“ Verhandelt wird meist schriftlich über Chatplattformen, die Sprache ist Englisch – und viel passiert nachts. Erpresserbanden agieren oft aus anderen Zeitzonen. Mitunter wird gar rund um die Uhr gerungen. Dann bleibt fürs Team oft nur ein Nickerchen auf der Liege im Erste-Hilfe-Raum der Firma. Essen gibt's vom Lieferservice.

Schumann gibt sich gegenüber Erpressern stets als Mitarbeiter des Unternehmens aus. „Wichtig ist, dass der Ton professionell und wertschätzend bleibt“, betont Schumann, der im Chat nicht einmal Begriffe wie „Erpresser“ oder „Lösegeld“ benutzt. Keinesfalls will er die Gegenseite verärgern. Sonst bestehe die Gefahr, dass sich die Täter nach der Lösegeldzahlung rächen und Daten löschen. „Es gibt ja keine Sicherheit, dass sich die Täter an die Abmachung halten“, sagt er. Am Ende sind auch Deals mit Erpressern Vertrauenssache.

Wie es gelingen kann, das Lösegeld zu drücken, hänge entscheidend davon ab, ob er es mit Einzeltätern oder einer Bande zu tun habe, so Schumann. Wenn auf der anderen Seite organisierte Erpressungsprofis sitzen, darf es bis zur Einigung nicht allzu rasch gehen. Akzeptiere ein Unternehmen die Forderungen zu schnell,

„gleich das einer Einladung an die Hacker, erneut Geld zu fordern“. Also schindet der Profi bewusst Zeit. Mal erklärt er, man müsse noch mit der Bank verhandeln, oder es dauere noch, die Bitcoins zu besorgen. Einzeltäter hingegen wollten das Geld oft schnell, sie hätten weniger Durchhaltevermögen als arbeitsteilige Organisationen, so Schumann. „Einzelne Täter kann ich teils auf die halbe Summe herunterhandeln.“ Manchmal sogar noch deutlich weiter: Einem Angreifer, der zwei Millionen Euro forderte, schrieb der Experte, 50 000 Euro könne er sofort freigeben, alles andere müsse er sich erst von seinem Chefs genehmigen lassen. Kurz Zeit später bekam er die Entsperrcodes – und das Lösegeld war auf ein Vierzigstel gedrückt.

Für solche Deals, für Nachtschichten und Sofort-einsätze berechnen die Verhandlungsprofis Tagessätze, manchmal zuzüglich Erfolgsprovision. Je nach Dauer der Fälle fließen 20 000 Euro bis 100 000 Euro, sagt Christian Schaaf. Er arbeitete früher als Experte für Wirtschaftskriminalität und als verdeckter Ermittler bei der Polizei. Heute übernimmt auch er als Chef der Sicherheitsberatung Corporate Trust Verhandlungsmandate für Erpressungsoffer. Und ganz zum Schluss, wenn die Entschlüsselung funktioniert, die IT wieder läuft und der War-Room geräumt ist, hat Experte Schaaf noch einen entscheidenden Rat für alle Unternehmen, damit sich der Albtraum nicht wiederholt: „Nie darüber reden, dass man gezahlt hat. Denn das lockt nur die nächsten Erpresser an.“ ■

10,5

Milliarden Euro
Schaden verursachten
2019 Angriffe mit
Erpressungssoftware
in Deutschland laut
IT-Verband Bitkom

Sophos stoppt Cyberbedrohungen.

Mehr erfahren: www.sophos.de

SOPHOS
Die Evolution der Cybersecurity.